

# WORKSHOP ESPERIENZIALE STILI SOCIALI E NEGOZIAZIONE

**DESTINATARI: LIBERI PROFESSIONISTI,  
AMMINISTRATORI DI CONDOMINIO,  
IMPRENDITORI**



## PROGRAMMA:

- Principi di comunicazione
- I codici di comunicazione
- La mappa degli stili sociali
- I sottostili
- La versatilità



*"Crea FIDUCIA  
Raggiungi FIDUCIA"*

## WORKSHOP FORMATIVO

 **VENERDÌ 7 GIUGNO 2019. DALLE ORE 14.30 ALLE 18.30**

 **TEMPLARI 2.0 - Via Santa Chiara, 49A, 10122 Torino TO**

 **€50,00 IVA inclusa- GRATUITO per i PARTNERS THNET E BUSINESS CLUB**

 **NUMERO DI POSTI LIMITATI, RISERVATO AI PRIMI 35 ISCRITTI**

 **ISCRIZIONE: inviare modulo di adesione a [info@thnet.it](mailto:info@thnet.it)**

 **RILASCIO ATTESTATO DI PARTECIPAZIONE - "COMPETENZE DA ESPERIENZA"**

 **RELATORE: Dott. SEVERINO FRANCESCO**

 **OBIETTIVI- BENEFICI- PROFILO PARTECIPANTE DEL CORSO - ISCRIZIONE**



## OBIETTIVI DEL CORSO

### CONOSCERE ASPETTI DI SE' E ACCETTARE LE DIFFERENZE

Mettere i partecipanti in condizioni di approfondire i molti aspetti di sè in modo da riconoscere e accettare le diversità altrui. Questo lavoro risulta necessario per capire la posizione che ognuno da a se stesso nella "Mappa" degli Stili Sociali e per comprendere quella attribuitagli dagli "altri significativi": familiari, parenti, amici, colleghi.

### CAPIRE L'IMPORTANZA DELLA "NEGOZIAZIONE"

Il corso sottolinea l'importanza della "negoziiazione" intesa come capacità dell'individuo all'interno di una relazione, di soddisfare pienamente un reciproco beneficio.

## BENEFICI DEL CORSO

### SI IMPARA A:

- Non "inciampare" in discussioni nate da fraintendimenti
- Riconoscere cosa motiva e crea una sfida in noi stessi e negli altri
- Capire il perchè le persone hanno abitudini comportamentali differenti
- Tenere ben salda la testa nei momenti di forte stress
- Sviluppare quella sensibilità e versatilità che ci rendono vicini a persone con caratteristiche molto diverse dalle nostre

### VALIDAZIONE "DELLE COMPETENZE DA ESPERIENZA":

valorizzazione dell'insieme degli apprendimenti non formali e informali derivanti dall'esperienza concreta nei contesti di lavoro e di vita riferendosi alle "competenze da esperienza" quale focus di validazione. (*VALIDATION OF NO FORMAL AND INFORMAL LEARNING*)

## PROFILO DEL PARTECIPANTE

Il partecipante ideale di questo corso è una persona che, per motivazioni personali ed esigenze professionali ha l'obiettivo di migliorare i rapporti con gli altri rimanendo fedele a se stesso.

Riteniamo, quindi che questo corso possa servire a chi ha già avviato un processo di rivalutazione delle persone che lo circondano in svariati contesti sociali (lavorativi, personali, riunioni, assemblee).

## ISCRIZIONE

Compilare il modulo di Adesione allegato e inviare a: **info@thnet.it** o **academy@thnet.it** oppure via **Fax: 011.401.0928**